

## Vacature sales engineer

### Functie

- Nadat een case werd aangevraagd ga je tot bij de klant om alle specificaties te bekijken en de noden van de klant in kaart te brengen.
- Door jouw technische kennis in de machinebouw ga je de klant een oplossing op maat aanbieden.
- Je maakt een offerte op:
  - Voorzien van een volledige conceptbeschrijving en een visuele voorstelling van het project.
  - Je doet de calculaties van het project.
- Nadat je de verkoop hebt afgerond ga je samen met de projectleider de klant commercieel en technisch opvolgen vóór, tijdens en na het project.
- Je gaat nauw samenwerken met zowel de directie, jouw collega's Sales Engineers als het Engineeringteam.

### Profiel

- Je behaalde een Bachelor of Master Elektromechanica.
- Met jouw ervaring in de machinebouw ben je gedreven om investeringsprojecten te verkopen.
- Je kan goed overweg met het volledige Office-pakket (Word, Excel, PowerPoint, .. ) en met autocad. Kunnen werken met een 3D tekenpakket is een pluspunt.
- Je bent commercieel ingesteld, ziet opportuniteiten en gaat potentiële klanten actief benaderen.
- Opvolging van zowel klanten als prospecten is voor jou een evidentie.
- Zoals alle collega's binnen dit bedrijf neem je kwaliteit hoog in het vaandel.
- Je houdt ervan om verantwoordelijkheid te krijgen en te nemen. Je staat stevig in je schoenen en wil helpen aan de groei van dit bedrijf.

### Aanbod

- Een competitief maandloon afhankelijk van jouw kennis, achtergrond en werkervaring
- Maaltijdcheques
- Groepsverzekering
- Gsm-abonnement
- Firmawagen

**Ben jij ook gek op techniek? Wil jij graag onze collega worden?  
Solliciteer vandaag nog!**

Via e-mail: [lindsay.blomme@fraxinus.be](mailto:lindsay.blomme@fraxinus.be)

Per telefoon: +32 51 30 78 53

Contact: Lindsay Blomme